

## 西藏诺迪康药业股份有限公司

### 关于 2022 年度业绩说明会召开情况的公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带责任。

本公司于 2023 年 3 月 16 日（星期四）下午 15:00-16:00 在上海证券交易所上证路演中心（网址：<http://roadshow.sseinfo.com/>），以网络文字互动方式召开了公司 2022 年度业绩说明会，现将召开情况公告如下：

#### 一、业绩说明会召开情况

本公司于 2023 年 3 月 8 日在《中国证券报》《上海证券报》《证券时报》及上海证券交易所网站（[www.sse.com.cn](http://www.sse.com.cn)）披露了《关于召开 2022 年度业绩说明会的公告》。2023 年 3 月 16 日下午 15:00—16:00，公司董事长陈达彬先生、总经理郭远东先生、副总经理兼董秘刘岚女士、财务总监陈俊先生、独立董事满加云先生出席了本次业绩说明会，并与投资者进行互动交流和沟通，就投资者关注的问题进行了回复。

#### 二、投资者提出的问题及公司回复情况

公司就投资者在本次说明会提出的所有问题给予了回答，问答整理如下：

1、请问公司的明星产品新活素后期会不会走出国门，或者出口到一带一路国家呢？

回复：您好，感谢您对公司的关注！公司产品新活素目前没有开展海外销售的计划。

2、请问公司对中医药业务这方面的计划如何，是否有信心将其打造成为公司第二条增长曲线？

回复：您好，感谢您对公司的关注！公司目前有诺迪康、雪山金罗汉、十味蒂达、小儿双清等优秀的中药品种，由于逐年的原材料成本上涨，导致毛利率较低。公司正在重新调整产品定位和市场策略，希望通过近两年的努力完成体系调整的布局，同时加大产品引进，预计未来有较好的改变。

3、请问公司 23 年的发展计划和经营目标？

**回复：**您好，感谢您对公司的关注！2023年，公司将一如既往秉承“科学成就健康，健康成就未来”的理念，积极应对医药行业的一系列风险，加强规范运作，提高工作效率，并不断增强团队凝聚力和战斗力，持续推进绩效考核、业务数据可视化等工作。同时，合理控制各项费用支出，提升公司的抗风险能力和盈利能力。对公司现有产品销售，力争完成总收入35亿元，总成本控制在25亿元以内，实现净利润稳定增长。（该计划不构成公司对投资者的实质承诺，请投资者注意投资风险。）

#### **4、新活素2023年的销售指引及医保价格预计是多少？**

**回复：**您好，感谢您对公司的关注！2023年，公司对现有所有产品销售，力争完成总收入35亿元，总成本控制在25亿元以内，实现净利润稳定增长。（该计划不构成公司对投资者的实质承诺，请投资者注意投资风险。）

新活素医保续约谈判预计在下半年进行，具体价格目前无法预计，敬请关注公司的公告。

#### **5、公司后续会推出股权激励计划吗？**

**回复：**您好，感谢您对公司的关注！未来公司将考虑在适当的时候推出股权激励方案，请关注公司的相关公告。

#### **6、请问后期公司主要的减值风险点还有哪些？**

**回复：**您好，感谢您对公司的关注！公司未来可能涉及减值的主要风险点：

（1）2022年以来，由于国际局势、全球新冠疫苗供应过剩等不利因素的影响，俄罗斯疫苗技术转移相关工作比预期滞后，且后续实现出口返销的不确定性加大，为了控制风险，已暂停本项目的推进，并对该项目相关长期资产、存货计提减值损失及开发支出转费用化共计32,729.27万元。

若该生产线不能得到有效利用，不排除未来存在继续减值的可能性。

（2）2016年，公司以1.9亿美元收购了依姆多相关资产，该无形资产摊销年限为20年。截止2022年12月31日，该资产账面价值5,395.35万美元。该产品生产销售涉及中国市场和全球多个国家和地区，可能受到国家医药行业相关政策、全球医药销售环境、汇率变化等因素的影响，如果依姆多未能按照评估预计完成销售收入和净利润，该无形资产面临着减值的风险。

#### **7、请问新活素扩产完成前能否满足市场需求？**

**回复：**您好，感谢您对公司的关注！目前，公司根据销售情况，通过对现有生产线生产效率、工艺技术水平提升及前期备货等方式，正常情况下能够满足新生产线建设完成前的

市场需求。

特此公告。

西藏诺迪康药业股份有限公司

2023年3月17日